

## ONLINE MAGNETISMUS AUFBAUEN UND NUTZEN



VON DEN WELTERFOLGEN LERNEN

**PECKERT**

**1988**

**350+ UNTERNEHMER BERATEN, 50+ FRANCHISESYSTEME BEGLEITET**

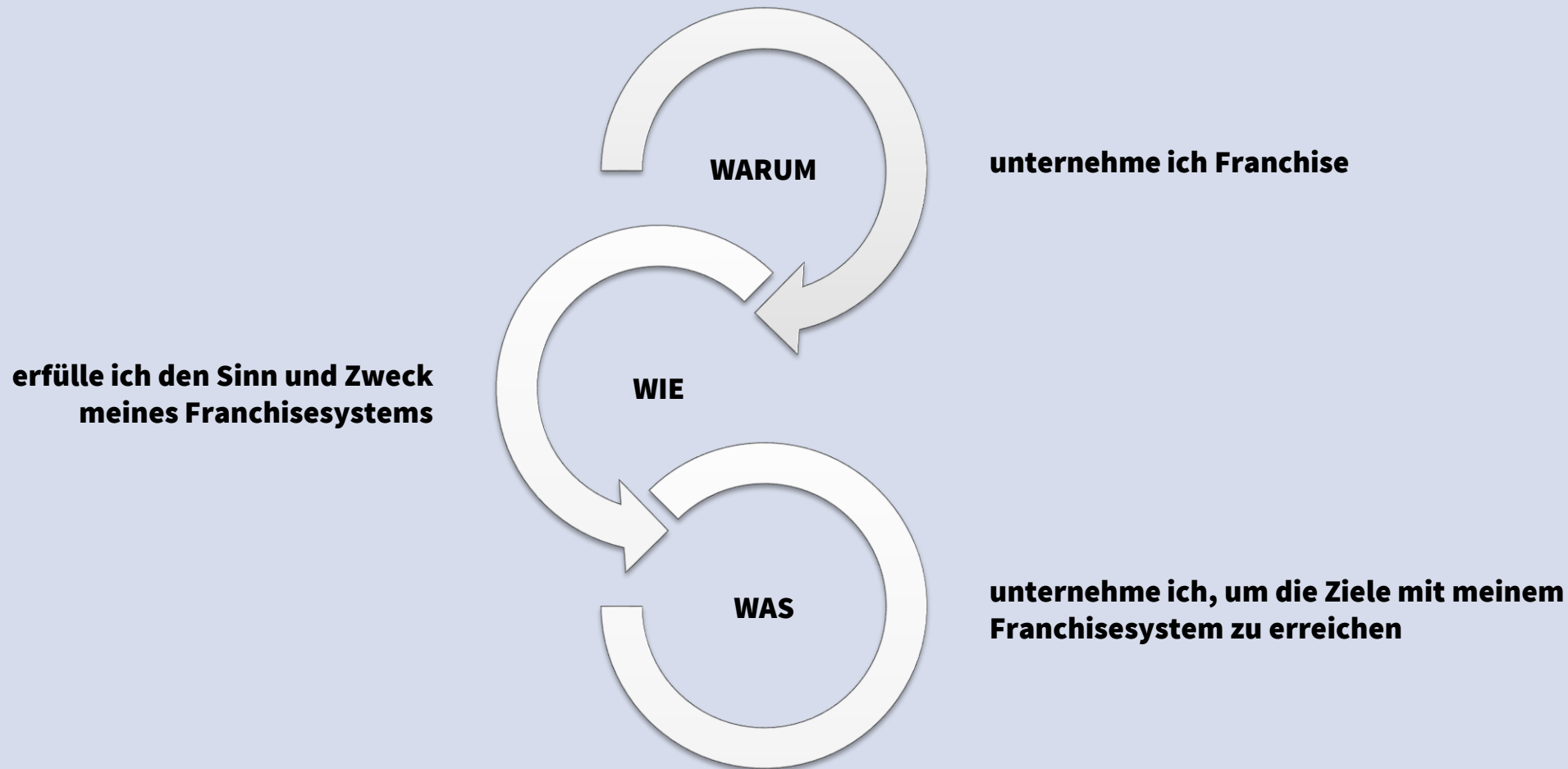
**2024**

**SYSTEMAUFBAU UND -FÜHRUNG**

**FRANCHISEMARKETING UND -VERKAUF**

**PROJEKT- UND INTERIMMANAGEMENT**

# GOLDEN FRANCHISE CIRCLE



## WARUM UNTERNEHME ICH FRANCHISE?!

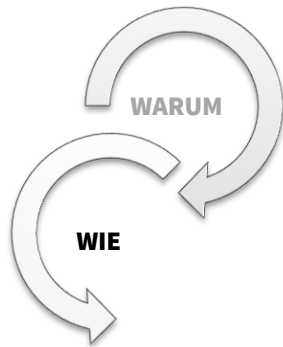


**EXPANSION BESCHLEUNIGEN**

**RISIKO VERKLEINERN**

**GEWINNE AUSBAUEN**

## WIE ERFÜLLE ICH DEN SINN UND ZWECK MEINES FRANCHISESYSTEMS?!



EXPANSION BESCHLEUNIGEN?

RISIKO VERKLEINERN?

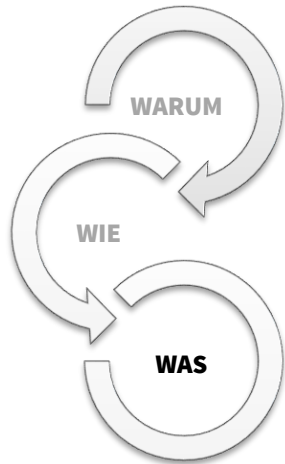
GEWINNE AUSBAUEN?

ONLINEMAGNETISMUS AUSBAUEN!

BEFÄHIGUNG VERBESSERN!

FRANCHISE MARKETING VERSTÄRKEN!

## WAS UNTERNEHME ICH, UM DIE ZIELE MIT FRANCHISE ZU ERREICHEN



**ONLINEMAGNETISMUS AUSBAUEN?**

**BEFÄHIGUNG VERBESSERN?**

**FRANCHISE MARKETING VERSTÄRKEN?**

**ERFOLGE SICHTBAR MACHEN,  
GRÜNDER ERFOLGREICH STARTEN!**

**BETRIEBSTYPENUMSETZUNG VEREINFACHEN,  
FRANCHISEZENTRALE VERSTÄRKEN!**

**AUFGABENTEILUNG SCHÄRFEN  
MARKETINGPROZESSE AUSBAUEN,  
VERTRIEBSPROZESSE VERBESSERN!**

## TOP 7 „MAGNETISMUSFRESSER“

**UNLUST**

**ZEITMANGEL**

**GELDMANGEL**

**UNGERECHTIGKEIT**

**TALENTMANGEL**

**HILFSLOSIGKEIT**

**ZUGANGSHÜRDEN**

**AKTUELLE ERFOLGE ZU KOMMUNIZIEREN**

**IM FRANCHISEVERKAUF UND GRÜNDUNGSPROZESS**

**IM FRANCHISEMARKETING UND PERSONALAUFBAU**

**IN DER ARBEITS-, RISIKO- UND GEWINNVERTEILUNG**

**IN DER PARTNERBEFÄHIGUNG UND -FÜHRUNG**

**IM MISSERFOLGS- UND TRANSITIONMANAGEMENT**

**ZU DEM RELEVANTEN KOMMUNIKATIONSKANÄLEN UND SZENEN**

## TOP 7 „MAGNETISMUSFÖRDER“

**50 BIS 100 T€ WERBEBUDGET (PRO JAHR)**

**EIN ONLINEREDAKTEUR (TZ)**

**DREI EXPANSIONSMANAGER (VZ)**

**EIN PARTNERMANAGER (GL)**

**EIN MARKENMANAGER (TZ->VZ)**

**EIN AKTIVER MARKETINGFOKUS**

**EIN AKTIVER ZAHLENFOKUS**

**BRINGEN 500-1.000 LEADS UND MIND. 10 FRANCHISEVERTRÄGE**

**BEREITET ERFOLGE AUF UND VERBREITET SIE**

**GEWINNEN UND BINDEN MEHR ALS 10 NEUE PARTNER / JAHR**

**BEGLEITET ERFOLGREICHE PARTNER ZU WEITEREN FRANCHISEVERTRÄGEN**

**ERMÖGLICHT GEZIELTEN MARKEN- UND REPUTATIONSAUFBAU**

**VEREINFACHT PARTNERBINDUNG UND UMSATZAUFBAU**

**VEREINFACHT QUALITÄTS- UND ZIELORIENTIERTE PARTNERFÜHRUNG**



## FIRST FOUR STEPS

**MODERIERTE REFLEKTION DER PARTNERGEWINNUNG UND -EXPANSION**

**MODERIERTE REFLEKTION DES UMSATZAUFBAUS UND DER AUFGABENTEILUNG**

**AUSWAHL VON ERFOLGREICHEN FRANCHISEPARTNERN UND FILIALLEITERN**

**KOMMUNIKATIONSKONZEPT UND -BUDGET DER PARTNERGEWINNUNG ERARBEITEN**



# TEAM MARKENFRANCHISE

PECKERT GRUPPE  
Schumannstraße 2b  
53113 Bonn

WWW.PECKERT.DE  
info@peckert.de  
0228-91158.0